

pvs mefa >>> reiss



**Wir machen aus Ihren Forderungen
unternehmerische Werte**

Abrechnungen für Ärzte

Keiner kann alles. Aber viele können eines richtig.



Eigentlich ist es eine Binsenweisheit: Wer eine Sache richtig gut kann, hat mehr Erfolg als derjenige, der alles nur ein wenig beherrscht. Das trifft auf den Beruf des Mediziners ganz besonders zu. Kaum ein Beruf verlangt eine derartige Spezialisierung und die damit verbundene Aufmerksamkeit. Da bleibt kaum Zeit für andere Dinge, wie beispielsweise den kaufmännischen Teil einer Praxis. Aus dieser Erkenntnis entstand die Idee der PVS-MEFA Reiss GmbH:

Sie kümmern sich um Ihre Patienten, wir uns um Ihre Liquidationen! Dahinter steckt aber weit mehr, als nur Rechnungen zu schreiben und Zahlungseingänge zu kontrollieren, sondern eine Vielzahl von Leistungen, die wesentlich zur Wertschöpfung und Effizienz Ihrer Praxis beitragen.

Bundesweit flächendeckend versorgt die pvs-mefa Reiss Ärzte mit Factoringlösungen. Durch unsere zentralen Standorte in Singen und Köln agieren wir vor Ort und sind für unsere Kunden stets greifbar. Denn Partnerschaft bedeutet für uns vor allem eines: Nähe zu unseren Kunden.

Das Gesicht in der Menge.

Nähe ist bei uns kein Zufall, sondern Absicht.

Die Kunden der pvs-mefa Reiss sind nicht einfach nur Nummern, sondern haben auch Namen und Gesichter. So kennen wir alle unsere Kunden höchstpersönlich. Das gelingt uns zum einen durch eine effiziente und flexible Firmengröße. Auf der anderen Seite bieten wir durch unser umfassendes Know-how alle Leistungen, die für eine professionelle Abwicklung im Praxisalltag erforderlich sind. Hinter diesen Leistungen stehen engagierte Mitarbeiter und die Geschäftsleitung:



Manfred Reiss, der Gründer der PVS-MEFA Reiss GmbH und seit über 25 Jahren Geschäftsführer. „Wer als Unternehmer heute seiner Aufgabe gerecht werden will, muss ganz einfach genug Vernunft besitzen, um die Aufgaben den richtigen Leuten zu übertragen und, wie ich meine, genug Selbstdisziplin, um ihnen nicht ins Handwerk zu pfuschen.“



Michael Reiss, Geschäftsführer. „Wer heute noch glaubt, selbst alles am besten zu können, wird schnell von der Realität überholt.“



Hans-Dieter Faller, Prokurist. „Ich vergleiche meine Aufgabe immer gern mit einem Orchester. Erst wenn alle sich aufeinander einspielen, kann ein beeindruckendes Konzert entstehen. Denn wenn alle glauben, die erste Geige zu spielen, geht das Orchester flöten.“

Kleines Glossar von Fachbegriffen:

Factoring, was bedeutet das?

- Factoring:** Factoring ist eine Finanzdienstleistung. Der Factor (die PVS-MEFA Reiss GmbH) erwirbt die Forderungen des Factoring-Kunden (Praxis) gegen dessen Debitor (Patient), zahlt umgehend den vereinbarten Kaufpreis und zieht die Forderung ein.
Man unterscheidet echtes Factoring und unechtes Factoring.
- Echtes Factoring:** Der Factor übernimmt das Ausfallrisiko bei Zahlungsunfähigkeit des Debtors.
- Unechtes Factoring:** Das Ausfallrisiko trägt die Praxis.
- Fremdgeldweiterleitung:** Die Liquidationen werden erst nach Zahlungseingang bei der Verrechnungsstelle ausgezahlt, die Verrechnungsstelle übernimmt den Rechnungsversand und das Mahnwesen.

Ein Auge fürs Ganze und eins fürs Detail.

Wer viel leistet, verdient viel Leistung.

Als Arzt kennen Sie die Situation: Einen wesentlichen Teil Ihrer wertvollen Arbeitszeit verschlingen bürokratische Arbeiten, vor allem die Abrechnung. Das professionelle Kostenmanagement entsprechend den Bedürfnissen einer medizinischen Praxis verlangt mehr als in jeder anderen Branche. Mehr Detailwissen, mehr Überblick und damit mehr Leistung. Wir nehmen Ihnen all die lästigen Arbeiten ab, die Sie von Ihrer eigentlichen Aufgabe abhalten, der Behandlung Ihrer Patienten. Bei der pvs-mefa Reiss können Sie auf ein komplettes Leistungspaket zurückgreifen. Zu einem festen Preis, ohne irgendwelche Zusatzkosten und ohne spätere Überraschungen.

Dazu gehören:

- ◆ Das Rechnungs- und Mahnwesen
- ◆ **Auszahlung** Ihrer gesamten Liquidationen garantiert innerhalb von 2, 15, 30 oder 45 Arbeitstagen
- ◆ Die **Plausibilitätsprüfung** (fachliche und formale Liquidationsprüfung), die zum Teil zu wesentlichen Ertragssteigerungen führen kann
- ◆ **Individuelle Patientenrechnungen mit Ihrem Praxislogo**
- ◆ **Entlastung der Verwaltung:**
Wegfall des Mahnwesens, keine ständige Überprüfung der Zahlungseingänge
- ◆ **Abwicklung von Ratenzahlungen Ihrer Patienten**
(bis 6 Monatsraten ohne Mehrkosten)
- ◆ **Klar kalkulierbare Gebühren:**
Keine Portokosten
Keine Mindest-/ Bearbeitungsgebühr pro Rechnung
- ◆ **Probevertrag** in den ersten 6 Monaten mit täglichem Kündigungsrecht
- ◆ Nach jeder Abrechnung erhalten Sie **automatisch** ein Journal über die abgerechneten Liquidationen

◆ Zusatzoption „GMV“ Gerichtliches Mahnverfahren:

Übernahme der Mahn-, Anwalts- und Gerichtskosten
Forderungsbeitreibung im Namen der Praxis

◆ Zusatzoption „AH“ Ausfallhaftung:

Absicherung aller Ausfälle ab dem 1. Euro,
auch für Patienten aus Österreich und der Schweiz

Keine vertraglich pauschalierten Ankaufsvorbehalte
Kostenfreie Bonitätsprüfungen

Sie können wählen!

- ◆ Entweder Sie erstellen Ihre Liquidationen wie gewohnt in Ihrer Praxissoftware. Die Übermittlung der Daten erfolgt entweder per **Diskette** oder über unser **ONLINE**.
- ◆ Oder Sie reichen uns Ihre Dokumentationen per Fax oder Post ein. Wir ermitteln auf dieser Grundlage die Abrechnungs-Ziffern und erstellen die **komplette Liquidation** für Sie in unserem Haus.
- ◆ Und: Unsere Mitarbeiter stehen Ihnen für Fragen und im persönlichen Gespräch in Ihrer Praxis zur Verfügung.

Einfach zeitgemäß:

Online abrechnen und viel gewinnen!

Unser Online-Modul schafft Transparenz auf allen Ebenen

Wenn Sie mit uns online zusammen arbeiten, erhalten Sie von uns eine Software, mit der Sie immer auf dem neuesten Stand sind - jederzeit. Mit diesem einfachst zu bedienenden Programm lassen sich nicht nur die Abrechnungsdaten übermitteln:

- Sie können online Ankaufsanfragen zu Patienten stellen und erhalten diese umgehend beantwortet
- Sie können online jederzeit sehen, welche Ihrer Rechnungen noch offen sind
- Sie können online sehen, ob Mahnungen erteilt werden mussten oder ein gerichtliches Verfahren im Raum steht

- Und dies alles mit Direktzugang zu unserem Server und selbstverständlich zum Schutze Ihrer Patienten/Ihrer Praxisdaten unter Einhaltung aller Datenschutzrichtlinien!

Die Vorteile der Online-Abrechnung auf einen Blick:

- Die kostengünstigste Variante
- Verschlüsselte und gesicherte Übertragung der Patienten-Abrechnung
- Sofortantwort bei Online-Ankaufsanfragen rund um die Uhr, 365 Tage im Jahr
- Online-Zugriff auf die aktuellen „Offene Posten“ (offene Rechnungen)
- Mehrplatz-Installation möglich

Gut, dass Sie hier Patient sind.

Was bedeutet dies für meine Patienten?

Auch für Ihre Patienten bringt unsere Zusammenarbeit einige Vorteile, die Ihnen das Leben leichter und dem Patienten vieles angenehmer machen.

Wir gewähren Ratenzahlungen bis zu 48 Monatsraten mit einer Mindestratenhöhe von 50,00 Euro und bei bis zu sechs Monatsraten sogar zins- und kostenfrei!

Hochwertige Behandlungen und zusätzliche Leistungen haben ihren Preis. Wir ermöglichen Ihren Patienten die Ratenzahlung, damit diese sich die Behandlungen auch leisten können. Ohne Aufpreis, sofern Ihr Patient die Rechnung in bis zu sechs gleichen Raten zahlt. Möchte er die Rechnung in 48 Monatsraten begleichen (Mindestratenhöhe 50,00 Euro), erarbeiten wir einen Zahlungsplan mit ihm und regeln alle Formalitäten. Entscheidet sich der Patient, die Rechnung in einem Betrag zu begleichen, hat er ein Zahlungsziel von vier Wochen. Sie jedoch bekommen Ihr Honorar in jedem Fall sofort von der pvs-mefa Reiss.

Wir unterstützen Ihre Patienten bei Erstattungsfragen

Kommt es zwischen Ihrem Patienten und seiner Versicherung/der Beihilfestelle zu Erstattungsproblemen, unterstützen wir Sie beide bei der fachlichen und rechtlichen Regulierung der Streitfrage. Bitte wenden Sie sich dazu direkt an uns. Wir erarbeiten Ihnen beziehungsweise Ihrem Patienten eine Stellungnahme, die genau auf den individuellen Fall abgestimmt ist und immer auf der aktuellen Rechtsprechung beruht.



Und: Mein Arzt hat endlich mehr Zeit für mich!

Abgesehen von allen rechtlichen und finanziellen Vorteilen: Das Wichtigste für Ihre Patienten sind Sie! Je weniger Zeit Sie mit bürokratischen Arbeiten verbringen müssen, desto mehr Zeit steht Ihnen für Ihre Patienten zur Verfügung.

Lassen Sie uns die Arbeit übernehmen, von der Ihre Patienten nichts haben, damit Ihre Patienten mehr von Ihnen haben.

Wir beraten Sie gerne:

Welche Vorteile bringt mir die Zusammenarbeit?

Wesentliche Entlastung der Verwaltung

Es ist ganz einfach: Zeit ist Geld; und die Zeit, die Sie oder Ihre Mitarbeiterinnen mit Verwaltungsaufgaben verbringen, kostet Ihr Geld. Zukünftig belastet Sie das nicht mehr: Sie behandeln Ihre Patienten – und wir machen den Rest. Dann erhält Ihr Patient die Rechnungen von uns und mit Ihrem Praxislogo. Sie sparen Zeit und Kosten und behalten jederzeit den Überblick, denn Sie erhalten von uns eine Liste der eingereichten Liquidationen, die auch als Nachweis für Ihren Steuerberater dient. Darüber hinaus kümmern wir uns um säumige Zahler und kümmern uns um das Mahnwesen.

Zwischenfinanzierung

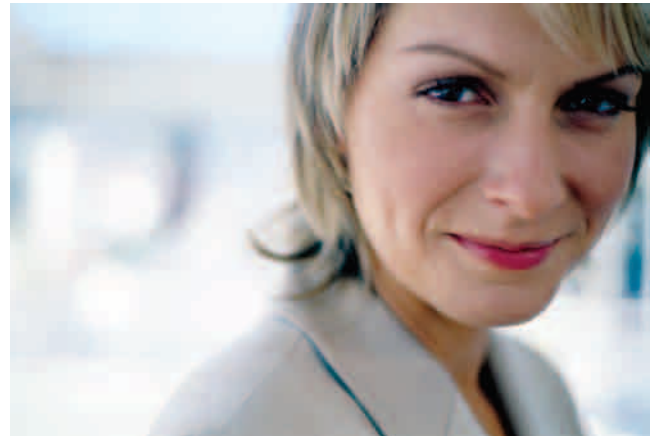
Dadurch, dass Ihre Patienten in der Regel nicht sofort bezahlen, entstehen bei Ihnen regelmäßig sogenannte offene Posten, die Sie permanent zu Ihren Lasten zwischenfinanzieren müssen. Dabei ist es einerlei, ob Sie zur Zwischenfinanzierung Fremdkapital oder Ihr eigenes Kapital verwenden. Es kostet in jedem Fall Ihr Geld. Bei Fremdkapital müssen Sie Zinsen bezahlen, bei der Verwendung von Eigenkapital liegt Ihr Geld tot in der Praxis und Sie verzichten auf sonst mögliche Kapitalerträge. Diese Zwischenfinanzierung und die damit verbundenen Kosten können Sie durch die Zusammenarbeit mit uns vermeiden. Wichtig hierbei ist, dass Sie Ihr Geld sofort bekommen. Dies ist für Sie ein wesentlicher wirtschaftlicher Vorteil. **So erhalten Sie sofortige 100%ige Liquidität.**

Forderungsausfälle gehören der Vergangenheit an

Wir zahlen auf Wunsch auch dann, wenn Ihr Patient nicht zahlt, denn unsere Option „AH“ (Ausfallhaftung) verschafft Ihnen Sicherheit: Wir übernehmen optional für Sie die Ausfallhaftung ab dem ersten Euro, auch bei Patienten aus Österreich und der Schweiz. So genießen Sie den Vorteil, den Ihnen echtes Factoring bietet.

Ankaufsanfrage

In den Leistungsangeboten für Factoring gibt es am Markt gerade hier Unterschiede, die wesentliche Auswirkungen haben. Wie Sie selbst am besten wissen, bestehen Ihre Liquidationen oftmals oder sogar überwiegend aus kleinen Rechnungen. Daher ist es besonders wichtig, dass die Ausfallhaftung nicht erst bei 250,00 oder 500,00 Euro aufwärts beginnt, sondern wie bei uns auf Wunsch auch gleich ab dem ersten Euro, denn: Beginnt die Ausfallhaftung erst ab einem bestimmten Betrag, tragen Sie das Ausfallrisiko für einen erheblichen Teil Ihrer Liquidationen weiterhin selbst. Bei einem Rechnungsbetrag unter 500,00 Euro übernehmen wir ohne vorherige



Ankaufsanfrage den Ausfallschutz, über 500,00 Euro stellen Sie eine vorherige Ankaufsanfrage und wir teilen Ihnen das Ergebnis umgehend mit. Unsere Zusagen sind sechs Monate lang gültig – genug Zeit also, um auch längere Behandlungen in Ruhe durchzuführen.

Bei der pvs-mefa Reiss erhalten Sie diese sehr wichtige Dienstleistung gebührenfrei!

Unsere Option „GMV“ (Gerichtliches Mahnverfahren) schon Ihre Nerven und Ihren Geldbeutel

Die pvs-mefa Reiss trägt dabei auch die Kosten (Mahn-, Anwalts- und Gerichtskosten) für eine evtl. nötige Beitreibung der Forderung in Ihrem Namen. Sollte die Beitreibung nicht möglich sein, haben Sie dennoch keinerlei Verlust und müssen keine rechtlichen Schritte einleiten. So genießen Sie den kompletten Vorteil, den Ihnen echtes Factoring bietet.

Bei uns ist es eindeutig:

Die pvs-mefa Reiss haftet in vollem Umfang.

Sofortige Begleichung Ihrer Liquidationen – ohne Wenn und Aber

Sie können wählen: Entweder erstellen Sie Ihre Rechnungen wie bisher in Ihrer Praxis, oder wir übernehmen das für Sie anhand Ihrer Abrechnungsdaten. In beiden Fällen kauft die pvs-mefa Reiss Ihre Privatliquidationen und zahlt Ihnen diese garantiert aus, je nach Wunsch innerhalb von 2, 15, 30 oder 45 Tagen. So stellen Sie die Liquidität der Praxis sicher und sparen Zwischenfinanzierungskosten.



Unser Team hat für alle Fragen ein offenes Ohr

Individuelle Zahlungsweise

Sie haben mehrere Konten und wollen Ihr Geld nicht immer auf das gleiche Konto? Kein Problem. Sie erhalten von uns die Zahlungen per Orderscheck und Sie entscheiden, wo Sie den Scheck einreichen. Wenn Sie es wünschen leisten wir unsere Zahlungen sofort per Onlineüberweisung auf ein gleichbleibendes Konto.

Plausibilitätsprüfung

Auf der Grundlage Ihrer Dokumentationen führen wir eine Plausibilitätsprüfung durch (Fachliche und formale Liquidationsprüfung) und bieten Ihnen ggf. Änderungsmöglichkeiten an.

Sie sind immer informiert

Nach jeder Abrechnung erhalten Sie eine Liste der abgerechneten Liquidationen. Bevor wir gegen einen Ihrer Patienten ein gerichtliches Verfahren einleiten, fragen wir Sie nach Ihrer Einschätzung – denn eine zwischenmenschlich gute und korrekte Zusammenarbeit steht bei uns immer im Vordergrund.

Weitere Vorteile:

- ◆ Wir helfen Ihnen, wenn Sie Fragen zur GOÄ haben.
- ◆ Wir erstellen für Sie die fallbezogenen Versicherungsschreiben.
- ◆ Wir erleichtern den Zahlungsverkehr für Ihre Patienten durch einen ausgefüllten Überweisungsträger.
- ◆ Wir fragen Sie nach Ihrer Einschätzung, bevor wir einen Mahnbescheid beantragen oder gegen einen Patienten ein gerichtliches Verfahren einleiten.
- ◆ Wir stehen Ihnen für telefonische Rückfragen zur Verfügung.
- ◆ Problemstellungen können durch unsere Kundenbetreuer auch vor Ort erörtert werden.

Und was kostet das Ganze?

Weniger, als Sie vermuten. Natürlich erheben wir Gebühren für unsere Dienstleistungen, aber bitte bedenken Sie welche Kosten Ihnen entstehen, wenn Sie alles selber machen: Kreditkosten für die Zwischenfinanzierung Ihrer offenen Posten, Anwalts- und Gerichtskosten, Teil- oder Totalausfälle, die Kosten des Rechnungswesens einschließlich Porto. Dazu noch Ihre eigene wertvolle Arbeitszeit und Personalkosten für Ihre Mitarbeiter/innen.

Keine versteckten Kosten

Die pvs-mefa Reiss arbeitet nicht mit „Kleingedrucktem“. Begriffe wie Mindestgebühr, Portokosten oder Bearbeitungspauschale finden Sie bei uns nicht, weil es sie schlicht nicht gibt. Weder für Porto noch für den Rechnungsdruck erheben wir Gebühren.

Volle Kostentransparenz

Unsere Gebühren sind einfach kalkulierbar. Sie richten sich nach drei Kriterien:

- Abrechnungsvolumen Ihrer Praxis
- Auszahlungsmodus (2, 15, 30 oder 45 Tage)
- Art der Abrechnung (auf Papier, Diskette oder ONLINE)

Daraus ergeben sich steuerlich absetzbare Gebühren ab 1,9 Prozent, ohne separate Bearbeitungsgebühr und Portokosten, (zzgl. USt.).

Lernen Sie uns kennen!

In den ersten sechs Monaten erhalten Sie einen Probevertrag, den Sie täglich kündigen können.

Aber offen gesagt: Wir glauben nicht, dass Sie unsere Leistungen missen möchten, wenn Sie sie erst einmal kennengelernt haben!

Denn unser wichtigstes Anliegen ist, Sie zu unseren nicht nur zufriedenen, sondern begeisterten Kunden zu zählen. Der Erfolg gibt uns Recht.

Wir sind ein familiengeführtes bundesweit tätiges Unternehmen mit Sitz in Singen und Köln, sind rechtlich selbständig und an keinen Verband gebunden.

Das Beste zum Schluss:.

Kostenlose Abrechnungsberatung

Sie können sich entspannen. Nie mehr den Stress mit den Versicherungen und Leistungsträgern. Denn wir wissen, wie es richtig gemacht wird. Sie können bei uns nachfragen oder alles was Sie ärgert, an uns abgeben. Das sind doch gute Aussichten!

Die Unsicherheit, wie man richtig und am besten abrechnen sollte ist groß. Die pvs-mefa Reiss bietet deshalb exklusiv für ihre Kunden eine kostenlose Abrechnungsberatung an, die von einem Spezialistenteam bearbeitet wird. Sie können sich schriftlich (per Brief, Fax oder E-Mail) in allen Abrechnungsfragen sowie bei Abrechnungs- und Versicherungsproblemen an uns wenden. Unsere Dienstleistung umfasst das gesamte Spektrum der chirurgischen und ärztlichen Abrechnung nach GOÄ.

Wir bieten Ihnen unsere Unterstützung an bei:

- Ärztlicher Abrechnung, Erstellung von Musterberechnungen
- Erstellung der Versicherungskorrespondenz bei Erstattungsproblemen
- Praxismanagement

Abwicklung der Versicherungskorrespondenz

Um eine möglichst schnelle und reibungslose Abwicklung zu ermöglichen bitten wir Sie folgendes zu beachten: Durch ständige Veränderungen im Erstattungsgebaren der Privaten Versicherungen herrscht zum Teil große Verunsicherung darüber, welche Behandlungen diese übernehmen. Eine optimale Stellungnahme zu Versicherungsschreiben können wir erst nach Rechnungslegung erstellen. Auch wird die Versicherungskorrespondenz ausschließlich über die liquidationserstellende Praxis abgewickelt. Bitte leiten Sie - die Praxis - das Erstattungsschreiben Ihres Patienten mit einem kurzen Anschreiben und Ihrem Anliegen an uns weiter, wir übernehmen dann für Sie diese Ihnen sonst oft lästige Tätigkeit.

Viele Worte fordern Taten.

Zeit ist kostbar. Wir sparen Ihnen Zeit.

Sie sehen, Sie können mit uns nicht nur eine Menge Zeit und Arbeit, sondern auch Geld sparen. Mehr noch: Abseits von Diskussionen um Geld und Rechnungen gewinnt das Vertrauensverhältnis zwischen Arzt



Sach- und fachkundiges Personal hat bei uns oberste Priorität

Wir benötigen dazu:

- Eine Kopie der Rechnung mit Anlagen
- Materialkosten, Eigen- und Fremdlaborangaben
- Bei großen chirurgischen Eingriffen wäre ein kurzer OP-Bericht hilfreich, damit wir auf die individuellen Anfragen der Ersteller besser eingehen können

Sie erhalten von uns:

- Einen Korrespondenzentwurf in dreifacher Ausfertigung, den Sie nach Sichtung und Unterschrift an Ihren Patienten weiterleiten können.

und Patient eine völlig neue Qualität. So geht es in Ihren Gesprächen wieder mehr um Vorsorge oder Heilung und weniger um Bezahlung und Fristen. Sie kümmern sich um Ihre Patienten, wir um das Administrative.

Mehr erfahren Sie auf unserer Homepage im Internet unter www.pvs-mefa.de

Nur wenige erfolgreiche Mediziner sind auch erfolgreiche Buchhalter. Und doch ist ein effizientes Kostenmanagement ein wesentlicher Erfolgsfaktor für jeden praktizierenden Arzt. Mit der pvs-mefa Reiss steht Ihnen bundesweit in allen Abrechnungsfragen ein erfahrener Partner zur Seite – und das seit 1985.

Das heißt, Sie können sich voll auf Ihren Job konzentrieren.

Die Abrechnung und alles was dazu gehört erledigen wir. So einfach ist das.



Flächendeckend in Deutschland

- > Factoring für Ärzte
- > Factoring für den Dentalbereich

pvs mefa >>> reiss

PVS-MEFA Reiss GmbH

Erzbergerstr. 25
D-78224 Singen

Tel. 07731 - 99 01 0

Fax 07731 - 99 01 99

kontakt@pvs-mefa.de

Niederlassung Köln

Mildred-Scheel-Str. 2-4
D-50996 Köln

Tel. 0221 - 36 79 33 0

Fax 0221 - 36 79 33 11

www.pvs-mefa.de